

ОВОЩЕВОДСТВО ЗАКРЫТОГО ГРУНТА: РИСКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Овощеводство закрытого грунта, которое динамично развивается в последние годы, может столкнуться с рисками, связанными с падением покупательной способности населения, девальвацией рубля и наплыва дешевой импортной продукции. Однако участники рынка считают, что инвестирование в отрасль может быть продолжено в сегментах, где не использованы возможности по импортозамещению, а также в регионах со сложной логистикой и нехваткой мощностей по производству овощей. Овощеводы при этом должны обращать больше внимания на высокомаржинальные сорта и гибриды, работать с упаковкой, а также использовать возможности государственной поддержки отрасли. Эти вопросы обсуждались на международном сельскохозяйственном онлайн-форуме «Тепличная отрасль: новая реальность».



ЕСТЬ РИСКИ, И ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТИ

За последние 5 лет частные инвесторы вложили в российское овощеводство закрытого грунта около 250 млрд рублей. Серьезную поддержку отрасли оказало и государство: субсидии составили порядка 44 млрд рублей. Из них на компенсацию процентных ставок по кредитам было выделено 24 млрд руб., еще 20 млрд пошло на возмещение капитальных затрат. Благодаря этому за последние 5 лет в России было введено в эксплуатацию 800 га современных тепличных комплексов с досветкой. Сбор овощей в теплицах сельскохозяйственных предприятий и КФХ в 2019 году составил 1,1 млн тонн. Несмотря на кризисные явления, в этом году рост производства овощей закрытого грунта продолжился ускоренными темпами: за первые 5 месяцев этого года сбор отечественных томатов вырос на 38 процентов, а огурцов — на 27. Эти данные озвучил на онлайн-форуме генеральный директор компании «Гринхаус» Гурий Шилов.

С другой стороны, по его оценке, в последнее время отрасль сталкивается с рядом серьезных вызовов. Из-за пандемии коронавируса в апреле и мае снизилась посещаемость торговых точек: трафик в магазинах у дома упал на 20–30%, в гипермаркетах — до 60%. Люди стали покупать меньше продуктов, в том числе и овощей. Как отметил Гурий Шилов, цены упали катастрофически — на огурцы на 25%, на томаты — на 15%. А поскольку отрасль в основном зарабатывает в первом полугодии, доходы тепличников в этом сезоне оказались на предельно низком уровне. По этой причине за кредитованным хозяйствам, вложившим деньги в стро-

ительство новых комплексов, сложно будет выполнить свои финансовые обязательства перед банками.

Гурий Шилов назвал факторы риска, воздействию которых может быть подвержена российская тепличная отрасль. Один из самых серьезных — рост тарифов на энергоносители. В структуре себестоимости тепличных овощей доля электроэнергии и газа достигает до 50%, каждый год поставщики газа и электроэнергии повышают цены, и это влияет на конечный финансовый результат тепличного производства. К примеру, стоимость электроэнергии только за последние два года выросла на 20%. Если этот тренд сохранится, то уже через 3–4 года производство овощей закрытого грунта в России окажется нерентабельным.

По мнению эксперта, обеспечение тепличной отрасли энергоресурсами нуждается в государственном регулировании и государственной поддержке. С учетом сделанных серьезных бюджетных вливаний в отрасль, такие шаги со стороны государства выглядят вполне логично.

Негативное влияние на тепличников оказала и девальвация рубля (15–20%) по отношению к паре доллар-евро. Доля импортных компонентов (семена, удобрения, оборудование) в производстве овощей все еще достаточно велика, поэтому рост стоимости доллара увеличил затраты на производство еще примерно на 10%.

ЧТО ДЕЛАТЬ С ИМПОРТОМ

Одной из главных проблем для отечественных производителей овощей закрытого грунта, как отметил Гурий Шилов, продолжает оставаться присутствие в продаже

дешевой импортной продукции, которая уступает отечественной по качеству, но значительно выигрывает по цене.

“ Отечественные комплексы борются за качество, безопасность и вкус, уделяют этому много сил и средств. Есть уже зримые результаты: на полках торговых сетей значительно расширился ассортимент отечественных овощей. В условиях сложившегося кризиса необходимо ввести временные ограничения на импорт некачественной огуречной и томатной продукции. В кризисный период это станет хорошей поддержкой тепличной отрасли, — подчеркнул он.

Еще одна инициатива сформулирована Плодоовощным союзом — предоставить регионам возможность поддерживать с помощью стимулирующей субсидии не только овощеводство открытого грунта, но также и тепличные хозяйства.

Однако не все эксперты поддерживают ограничение импорта в качестве меры поддержки отечественного производителя. Генеральный директор исследовательской компании «Технологии Роста» Тамара Решетникова считает, что в сложившихся условиях она не только бесполезна, но и может нанести урон российскому производству овощей закрытого грунта.

“ На каждый сегмент продукции находится свой покупатель. Торговые сети не станут себе в убыток выставлять на прилавки продукцию, которая не пользуется спросом, — отметила она. — Недорогие импортные овощи сегодня потребляют люди, платежеспособность которых резко уменьшилась. И если в продаже не окажется дешевых турецких или марокканских томатов, то эта группа потребителей не сможет переключиться на более дорогие российские овощи. Вместо этого она просто уйдет с рынка. За время кризиса и ограничений люди отучатся потреблять овощи в прежних объемах, а российским тепличникам придется снова продвигать идею круглогодичного потребления овощей и формировать устойчивый спрос на них.

ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

По мнению Гурия Шилова, кризисная ситуация на рынке может иметь и ряд положительных последствий. С одной стороны, девальвация рубля по отношению к паре доллар-евро сработала на повышение себестоимости производства овощей, но с другой, в более долгосрочной перспективе она должна простимулировать российское производство удобрений, семян и средств защиты растений. Здесь уместно провести аналогии с 2014 годом, когда был введен запрет на ввоз овощей и фруктов из ряда зарубежных стран и одновременно резко понизился курс рубля по отношению к доллару и евро. В то время это дало толчок к стремительному росту производства овощной и подово-ягодной продукции.

Последние данные потребительской панели исследования компании Romiir показывают, что рост потребления томатов и огурцов в России продолжает расти. К настоящему времени оно практически отыграло падение прежних месяцев и достигло докризисного уровня. Нарастает интерес населения к здоровому пи-

танию и это также становится фактором роста круглогодичного потребления овощей.

“ Потребитель готов к переходу на качественную овощную продукцию от отечественного производителя, — отметил Гурий Шиллов.

Растет объем потребления более прибыльной упакованной продукции, организовано множество площадок по доставке еды из продовольственных супермаркетов.

С 2014 года наблюдается неуклонное увеличение на рынке доли отечественных овощей и снижение доли импорта. По огурцам импорт уже замещен на 90–95%. Эксперт выразил уверенность в том, что если господдержка будет продолжать оказываться в течение ближайших 3–5 лет, эта тенденция сохранится. В этом случае и импортный помидор также будет практически полностью заменен на российский. В 2019 году доля отечественных томатов закрытого грунта на внутреннем рынке приближалась к 60-процентной отметке.

Затронув тему господдержки, эксперт напомнил об инициативе Минсельхоза России по переносу платежей по основному кредитному долгу и по процентам на 2021 год. Было заявлено также о необходимости выплаты обещанной 20-процентной компенсации на капитальные вложения. В 2018 году она была сокращена до 10%, а в 2019 отменена полностью. В результате поставлена под сомнение окупаемость введенных в эксплуатацию новых тепличных комплексов.

“ Тепличники закладывали эти суммы в свои бизнес-планы, рассчитывали на них, но многие не получили ничего, — отметил генеральный директор компании «Гринхаус». — Будем добиваться, чтобы обещанные суммы были выплачены.

По данным компании «Технологии Роста» в прошлом году прирост площадей теплиц составил 22%. Однако в этом году ожидается их уменьшение. Это связано не только с насыщением рынка, но и с ликвидацией части устаревших теплиц, которые не выдерживают конкуренции, а также с корректировкой прошлогодних статданных. В дальнейшем ожидается умеренный рост по нескольким процентам в год как по площадям, так и по объемам производства.

“ На рынке европейской части России процесс импортозамещения по огурцам практически завершен, импортный огурец поступает в продажу только для разнообразия ассортимента и в узкие временные промежутки, когда не хватает отечественного огурца, — отметила Тамара Решетникова.

Весомый потенциал для наращивания производства овощей закрытого грунта имеется по томатам и составляет, по расчетам аналитиков компании «Технологии Роста», около 500 тыс. тонн.

Тамара Решетникова отметила, что на востоке страны есть также возможность и для наращивания производства огурцов. С учетом сложной логистики и отсутствием собственного производства, наиболее эффективным здесь станет строительство небольших локальных тепличных комплексов с широким ассортиментом выращиваемой продукции и площадью не более 2–5 га. Тогда как в европейской части России основной прирост производства овощей закрытого грунта будут обеспечивать крупные промышленные холдинги.