

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ СЗР — РЕАЛЬНОСТЬ?

Журнал «Аграрная наука» при поддержке группы компаний «Шанс», одного из лидеров отечественного рынка средств защиты растений (СЗР), открывает экспертную рубрику, которая поможет ориентироваться в многообразии и новинках отрасли, познакомит с проблематикой использования СЗР, с новейшими технологиями и тенденциями. В рубрике «Три вопроса эксперту» приглашенный специалист из ГК «Шанс» дает блиц-ответы на три вопроса по заявленной тематике.



Первый выпуск рубрики посвящен ситуации с импортозамещением в сфере производства и применения СЗР в России. Наш сегодняшний эксперт – Василий Соннов, продакт-менеджер ГК «Шанс».

1 Как складывалась ситуация на рынке СЗР в начале 2022 г.?

В первые месяцы года на российском рынке средств защиты растений наблюдалось некоторое напряжение в связи со сложностями в поставках действующих веществ из Китая, а позднее — по причине геополитических изменений и санкционной политики ряда государств.

Это привело к необходимости срочной перестройки не только логистики, но и отношения к импорту.

2 В настоящее время российские аграрии обеспечены СЗР?

В сложный момент отечественные компании сумели быстро оценить ситуацию и оперативно на нее отреагировать. Конечно, пока действующие вещества в России не производятся, но уже активно идет подготовительная работа на всех уровнях (от госструк-

тур до компаний-производителей) в этом направлении. На сегодняшний день на примере нашей компании могу сказать, что ситуация стабильная: производство наращивает обороты, идет регистрация и разработка новых препаратов. Так, в 2022 г. мы выпустили 15 новых востребованных аграриями России препаратов. В следующем году также запланирован выход ряда новинок, среди которых как СЗР, так и микроудобрения. Знаю, что наши коллеги также сумели подстроиться под новые условия. Аграриям можно не волноваться — российский рынок в настоящее время обеспечен нужными средствами, как для защиты растений, так и для повышения урожайности.

3 Какие новинки в скором времени могут появиться на рынке?

Нынешние условия стали катализатором для развития научного направления в отрасли СЗР. Стало ясно, что российские производители должны сами разрабатывать уникальные препараты. Если говорить о нашей компании, то сегодня ГК «Шанс» делает следующий шаг в развитии и разрабатывает препараты, не имеющие аналогов в России. Таким образом, компания выходит на новый уровень — производителя уникальных средств защиты растений. На регистрации сейчас находятся новые продукты с оригинальными высокоэффективными формуляциями, разработанными нашими учеными. Среди новинок, уже вышедших в 2022 г., значительную часть составляют препараты для спекультр: садов, виноградников, картофеля. Здесь мы ориентируемся на потребности рынка, который при поддержке государства активно развивает именно эти направления растениеводства. При этом для изготовления препаратов используются действующие вещества с

О компании

ГК «Шанс» на рынке СЗР с 2004 г. Входит в пятерку федеральных лидеров отрасли. Это современная торгово-производственная компания с одним из самых крупных заводов в Европе по выпуску ХСЗР. В марте 2022 г. завод «Шанс Энтерпрайз» был включен в перечень системообразующих предприятий российской экономики.

Тел.: 8 (800) 700-90-36,
shans-group.com

максимально доступной чистотой от ведущих мировых производителей. Это важный момент, так как именно чистота действующего вещества является одним из определяющих факторов эффективности СЗР. Для сельхозпроизводителей особенно важно, чтобы препараты работали так, как заявляет производитель — эффективно боролись с сорняками, вредителями и болезнями, а также были безопасны для растений и позволяли получить здоровый урожай.

Поэтому при выборе СЗР аграриям необходимо обращать внимание: — на стабильность формуляций препаратов (использование действующих веществ с максимальной чистотой, оригинальные рецептуры, стабильность рабочих растворов в баковых смесях);

— отсутствие фитотоксичности (гарантия безопасности при соблюдении регламентов, достаточный запас прочности рецептуры при неправильном применении);

— биологическую эффективность (работа препарата в сложных условиях применения и неизменность эффективности из года в год).

В итоге, нужно помнить, что вы покупаете не «имя» препарата, а его эффективность.

Генеральным партнером завода-производителя «Шанс Энтерпрайз» по реализации продукции на территории РФ является ООО «Шанс Трейд».

В следующем номере читайте об итогах агросезона и прогнозах востребованности СЗР на 2023 г.